



NÄGOT I HÄSTVÄG. Sune Svedbergs stuteri Broline rankas i år som Sveriges 11:e mest vinstrika.

FOTO: MAGNUS GOTANDER

# Svedbergs hästar springer in miljoner

Det har varit ett bra år för Sune Svedberg och hans stuteri Brolines hästar.

Hittills i år har de sprungit in 4 miljoner kronor i prispengar, jämfört med 1,5 Mkr förra året.

”Vårt mål är inte att bli störst, utan att vara bäst och tillhöra det vinnande klientelet”, säger Sune Svedberg, ägare av stuteriet Broline i Svenljunga.

## 36 egna avelston

Stuteriet äger större andelar i fyra internationella avelshingstar, däribland de amerikanska hingstarna Pine Chip och Lindy Lane. I Brolines stall finns också 36 egna

avelston. Deras gener har skapat flera nya travstjärnor.

I år rankas Broline som Sveriges 11:e vinstrikaste uppfödare med 44 avkommor som tillsammans sprungit in vinstpengar för 4 Mkr åt sina ägare. Med förra årets prispengar på 1,5 Mkr kvalade den västgötska hästuppfödaren inte ens in bland topp 20.

Detta enligt Svensk Travsports centralförbunds rangordning av de 50 vinstrikaste

hästuppfödarna i Sverige.

”Det är självklart att vi dragit in mer pengar allt eftersom fler av våra hästar når tre års ålder och därmed kan börja tävla”, säger Sune Svedberg.

## Ökad efterfrågan

Framgångarna på travbanan har också lett till ökad efterfrågan på Brolines egen uppfödning. Stuteriets omsättning landar i år på runt 25 Mkr, en ökning med 65 procent jämfört med i fjol.

”Ekonomiska framgångar hänger ihop med det sportsliga. Har man sportsliga framgångar blir det bra även rent ekonomiskt”, säger Sune Svedberg.

Han konstaterar att sedan han köpte Broline Stuteri för sex år sedan, och plöjt ned närmare 38 Mkr i verksamheten, har han nått sitt första mål – lönsamhet.

Sune Svedberg, grundare och storägare av badrumsföretaget Svedbergs i Dalstorp, har efter pensioneringen från vd-jobbet 2001 ägnat allt mer av sin tid åt sin passion – travhästar och travsporten.

## Lång startsträcka

Förutom Broline äger han också andelar i 15 tävlingshästar. Den första travhästen köpte han 1985 och den har sprungit in 1,4 Mkr.

”När man köper en vinnare första gången lämnar man

aldrig travet. Ju mer man kan, desto mer spännande blir det”, säger han.

Det har varit en lång startsträcka att bygga upp verksamheten de senaste sex åren, men det börjar nu ge bra utdelning trots att det är en svår marknad.

”Även om man gör allt rätt genom att ha de bästa hingstarna och bästa tränarna så är det ingen matematisk verksamhet. Det dyker upp överraskningar ändå, vilket är både charmen och det svåra i den här sporten”, säger Sune Svedberg.

**CAROLINE KIEPELS**

caroline.kiepels@di.se

08-573 652 96